

2022年1月31日

各位

会社名 Tanaakk株式会社
代表者 代表取締役 田中翔一郎
担当者 取締役管理本部長 弁護士 青木正芳
連絡先 TEL03-5533-8771 FAX03-5533-8772

武蔵精密工業株式会社（東証一部 7220）との資本業務提携のお知らせ

【お知らせ】

当社、Tanaakk株式会社(本社：東京都千代田区、代表取締役：田中翔一郎 以下 Tanaakk (タナーク))は、2022年1月31日付で、武蔵精密工業株式会社(東証一部 7220 本社：愛知県豊橋市、代表取締役社長：大塚 浩史、以下 武蔵精密工業)と資本提携契約を締結し、第三者割当増資を実施いたしました。また、同日に業務提携に関する株主間契約を締結し、武蔵精密工業のテックカンパニーへの事業転換、2023年度のグループ売上 3000億円目標に向けた企業価値向上計画およびDX戦略策定支援、社内スタートアップの事業成長支援を強化する運びとなりました。

【市場背景】

グローバルにおけるクラウド市場規模は2020年のUS\$270 Billion (約30.5兆円)から2021年にはUS\$332.3 Billion (約37.5兆円)に到達し、前年度比23%で成長しました(米ガートナー調べ)。

【当社製品】

当社は大企業内スタートアップが安心、安価、迅速に企業成長を実現するためのGrowth-as-a-Service (グロースアズアサービス) を税抜月額60万円からの価格設定で提供しています。



当社のメインプロダクトであるHITSERIES (ヒットシリーズ) ではMicrosoft Azure、Amazon AWS、Salesforceといったクラウド基盤上に、事前準備されたテンプレートを組み合わせることで簡単に新規事業を組み立てることが可能です。

大企業における新規事業の立ち上げにおいて、需要調査・市場調査からプロダクト開発 (DevOps※1)、販売網の構築 (RevOps※2) までの一連の工程では平均1億円の外注費がかかっています(当社調べ)。HITSERIESではデータドリブンな調査、開発、販売手法を組み合わせることで大企業スタートアップの事業立ち上げコストを92%削減しています。

【当社実績】

HITSERIESは2013年以来130社に提供され、通算で130億円以上の新規事業売上を創出、エグジット※3実績としても7社を記録しています(当社代表創業2社エグジット実績を含む)。HITSERIESの顧客はTanaakk法律事務所との連携によるエクイティファイナンスサポートにより、資本調達からエグジットまでのワンストップサービスを受けます。



エクイティ&デットファイナンス・経営陣インセンティブ設計

企業価値算定・株式価値最大化パッケージサービス



SaaS契約設計サポート/販売契約・価格設定



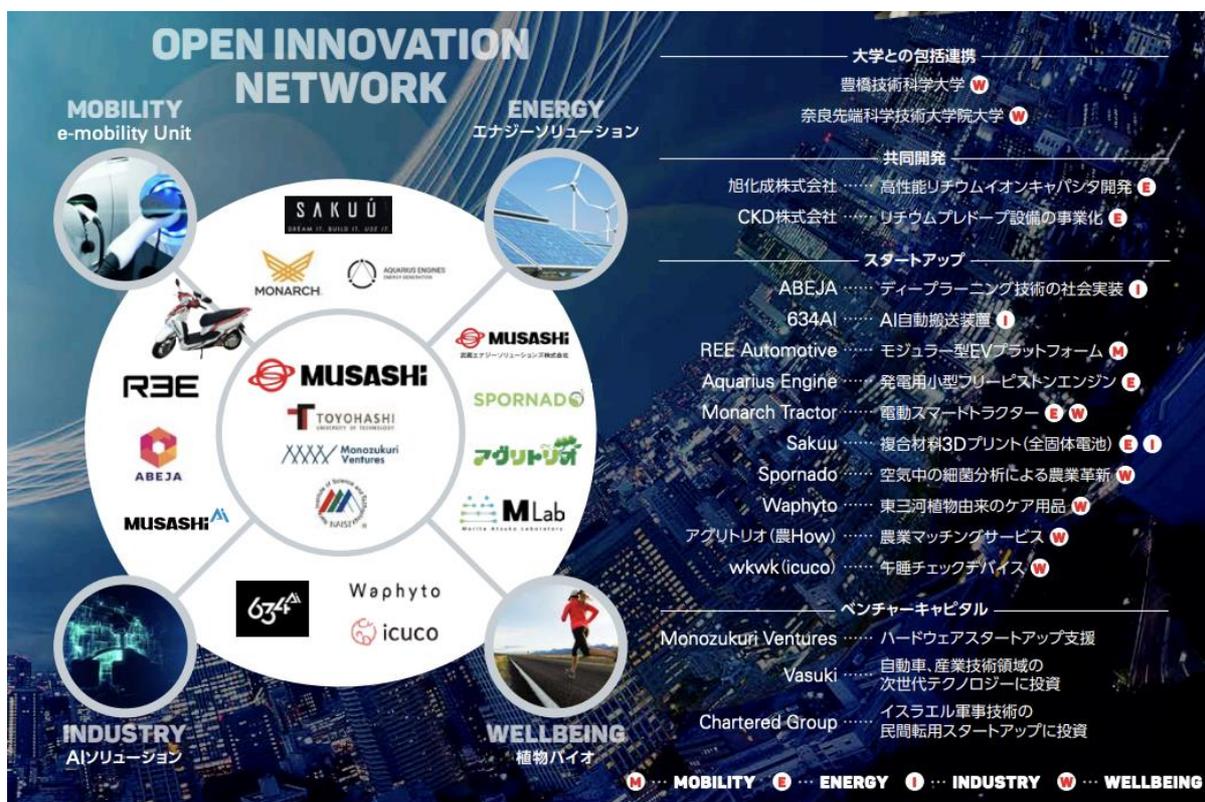
エクイティファイナンス・アーリーミドル投資



M&A・コーポレートファイナンス・ストラクチャリング

【MUSASHi 概要】

武蔵精密工業は従来の自動車部品メーカーの枠組みを超えて、テクノロジーを事業コアとした「エッセンシャルカンパニー」への事業転換に取り組み、2017年には新規事業創出プログラムである Musashi Innovators Gate を発足、2018年12月には愛知県豊橋駅前にイノベーションスペースである MUSASHiInnovationLabCLUE をオープン、現在ではプログラム第1期生であるアグリトリオや ICUCO といったクラウド事業がグループ関連会社として全国展開されています。



武蔵精密工業 統合報告書 2021 より引用

また同社は2018年からグローバルにおけるオープンイノベーション創出の取り組みとして、アーリーステージベンチャーへの技術投資を推進し、2020年12月にはAquarius Engineのテルアビブ証券取引所への上場、2021年7月にはRee Automotive(イスラエル)の米ナスダック市場へのUS\$3.6BillionでのSPAC上場(NASDAQ:REE)を実現しています。

同社はムサシフィロソフィーに立脚した「世の中のためになるテクノロジー」を投資方針として、オープンイノベーションの観点から同社との事業シナジーを創出しうるポートフォリオを構築し、2038年のビジョンに向けて「Go Far Beyond!」を推進しています。

本資本提携では、Tanaakkの有する豊富なグロース実績で東三河発スタートアップの成長を加速するとともに、日本の大企業内スタートアップにおけるイノベーション課題を解決できるDevOps、RevOpsを提供することで、日本企業の持続的な価値向上を実現することを目的としています。

※1 DevOps

Development Operations の略。研究開発からプロダクトリリース、バグ、セキュリティなどの品質テスト、ユーザの使用状況のフィードバックによるプロダクト改善までの一連の流れをプロセス化、オートメーション化すること。

※2 RevOps

Revenue Operations の略。マーケティング活動によるリード獲得からセールス活動による受注、カスタマーサクセスによるアップセルを一連の流れとしてプロセス化、オートメーション化すること。

※3 エグジット

スタートアップの資本調達と事業成長の結果、M&Aによる売却やIPOによる株式市場上場により株式を流動化すること。エグジットはベンチャー投資の成果マイルストーンとして世界共通認識となっている。



企業名 武蔵精密工業株式会社 (Musashi Seimitsu Industry Co., Ltd.)
所在地 愛知県豊橋市植田町字大膳 39-5
創業 1938年4月
連結売上高 2047億円 (2021年3月期 ※海外売上比率 84%)
連結従業員数 15,120人 (2021年3月末現在)
事業内容 四輪/二輪車向けデファレンシヤル/トランスミッションギヤ/プラネタリイ/
ボールジョイント/カムシャフト等の開発/製造/販売
Web サイト <https://www.musashi.co.jp/>



企業名 T a n a a k k 株式会社 (Tanaakk K.K.)
設立年月日 2013年7月3日
資本金 3億4300万円
代表取締役 田中翔一朗
所在地 東京都千代田区丸の内二丁目3番2号郵船ビルディング1階
事業内容 HITSERIES™ クラウド事業立案 | DevOps サービス
CERULEAN™ クラウド事業セールスオートメーション設計 | RevOps サービス
COSMOS™ クラウド事業エクイティファイナンス設計 | EXIT サービス
Web サイト <https://www.tanaakk.co.jp>

本件に関するお問い合わせ先
東京都千代田区丸の内二丁目3番2号1階
T a n a a k k 株式会社 管理本部
TEL 03-5533-8771
FAX 03-5533-8771
info@tanaakk.com